

Offre d'emploi – Conseiller/conseillère de vente en sanitaire (m/f)

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons dès maintenant ou à convenir une personne motivée pour rejoindre notre équipe, un spécialiste en sanitaire en tant que

conseiller/conseillère de vente (m/f)

Région Suisse Romande

Vos missions – ancrées dans la région, variées et axées sur la clientèle:

- ✓ Vous gérez une clientèle existante dans les cantons de GE, VD, FR, NE, JU et VS-f.
- ✓ Vous suscitez l'enthousiasme des professionnels du sanitaire pour nos produits et solutions, que vous positionnez avec compétence sur le marché en vous appuyant sur une approche pratique.
- ✓ Vous acquérez de nouveaux clients et développez durablement votre secteur de vente.
- ✓ Vous observez les besoins du marché et des clients en Suisse romande et partagez activement vos observations avec l'équipe – ce qui constitue une base précieuse pour les décisions en matière de marketing et de stratégie.
- ✓ Vous représentez notre entreprise familiale avec fiabilité, expertise et le plaisir d'échanger directement avec les clients.

Votre profil:

- ✓ Formation achevée d'installateur/installatrice sanitaire ou de concepteur/conceptrice sanitaire, idéalement avec une expérience en gestion de projet, vente, conseil ou service extérieur.
- ✓ Vous résidez dans la région et connaissez bien le marché local.
- ✓ Méthode de travail structurée et autonome, et forte orientation pratique.
- ✓ Envie d'une collaboration à long terme dans un environnement familial.
- ✓ Personnalité responsable et fiable, dotée d'un esprit pratique.
- ✓ Très bonne maîtrise du français (indispensable pour ces régions).
- ✓ Connaissances en allemand, car la communication interne ainsi que la collaboration avec le siège social en Suisse alémanique se font en allemand.
- ✓ Bonne maîtrise de MS Office (Word, Excel).

Ce qui vous attend chez nous

- ✓ Une formation approfondie dispensée par des collègues expérimentés.
- ✓ Un poste en grande partie autonome offrant une grande liberté d'action.
- ✓ Des conditions d'emploi attractives :
 - 5 semaines de congés
 - des outils de travail modernes et un régime de frais équitable
- ✓ Un environnement de travail valorisant et convivial, avec des processus décisionnels courts.

Intéressé ? Nous nous réjouissons de vous rencontrer. Pour plus d'informations, n'hésitez pas à contacter Thomas Escher, directeur des ventes, Tél. 079 128 24 35.

Veillez envoyer votre candidature à : Katharina Baumberger – job@nyff.ch